

ТИПОЛОГИЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН: ТРАДИЦИОННЫЕ КРИТЕРИИ И НОВЫЕ ПОДХОДЫ.

Проблемы типологии развивающихся стран¹ многие годы являются объектом научного анализа как зарубежных, так и отечественных специалистов. Это оправдано, поскольку типология развивающегося мира и основанная на ней дифференциация развивающихся стран позволяет в той или иной мере полноты и точности увидеть его дифференцированную картину, оценить хозяйственные потенции различных стран, а также их место и роль в международных экономических отношениях.

На протяжении десятилетий, прошедших после получения этими странами независимости, выдвигались разные критерии их типологизации. Самые первые критерии вполне корреспондировались с недостаточным уровнем изученности и научных обобщений, касающихся экономики этих стран и направлений их развития. Поэтому выдвигались критерии «первого подхода» и непосредственной очевидности, среди которых - дифференциация развивающихся стран по уровню доходов на душу населения. Как правило, в расчет принимался объем ВВП или национального дохода в расчете на душу населения. В соответствии с этим критерием типологизации развивающиеся страны делились на три группы: страны наиболее развитые, среднего уровня развития и наименее развитые. Такая дифференциация позволяла проводить политику помощи развитию этих стран более адресно и конкретно, давала ориентиры потокам иностранного капитала в развивающиеся страны и т.д.

Следующий критерий типологизации развивающихся стран вызван необходимостью изучения и понимания их региональных особенностей.

В данной статье использованы статистические данные ООН и международных экономических организаций. С середины 90-х годов база данных этих организаций содержит информацию и прогнозы о состоянии экономики более чем 180 стран. Эти государства делятся на три группы: индустриально развитые (23 государства), страны с переходной экономикой (около 30) и развивающиеся страны (около 130). В группу развивающихся стран входят все страны, не отнесенные к первым из названных двух групп, а также несколько территорий, не являющихся политически признанными государствами, но представляющие в международные экономические организации достаточные статистические данные.

РЕГИОНАЛЬНЫЙ КРИТЕРИЙ выделяет развивающиеся страны Азии, Африки и Латинской Америки. Однако этот критерий не позволяет, как правило, найти общие характеристики государств того или иного региона, поскольку каждый из них характеризуется неоднородностью входящих в него групп стран. Особенно это касается африканского и азиатского регионов. В современных условиях предметом особого внимания исследователей (в частности, экспертов МВФ и Мирового банка) являются латиноамериканские страны, группа африканских стран, расположенных южнее Сахары (41 государство), а также новые индустриальные азиатские страны (внимание к ним еще более усилилось в связи с азиатским финансовым кризисом 1997-1998 гг.). В рамках каждого региона выделяются во многих отношениях отличающиеся друг от друга группы стран. Региональный критерий типологизации развивающихся стран широко используется в настоящее время в статистике международных статистических организаций и в научно-исследовательской литературе.

Одним из критериев типологизации развивающихся стран является их **РОЛЬ И УЧАСТИЕ В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА**. Выделяется несколько групп. Во-первых, это те страны, которые производят и поставляют на мировой рынок сложные по их технологии товары. Это так называемые новые индустриальные страны (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур).

Во-вторых, на базе данного критерия выделяются индустриальные страны более низкого уровня, чем первая группа. Это страны АСЕАН (кроме Сингапура), а также некоторые латиноамериканские и североамериканские страны. Они разнородны по своему промышленному потенциалу и технологическому уровню.

Среду оставшихся стран можно выделить еще три группы:

1. Крупные страны с большим потенциальным или реальным внутренним рынком, слабо представленные в международном разделении труда (среди них - Пакистан и Нигерия).
2. Страны, экспортирующие, в основном, традиционные товары.
3. Наименее развитые страны, которые либо практически не имеют материальной основы для участия в международном разделении труда, либо она очень скромная.

Наконец, в 70-х - начале 80-х годов вошла в статистический и научный оборот так называемая вертикальная типизация развивающихся стран. Она имела ряд характеристик перечисленных выше критериев. В ее основе главными были два показателя: уровень развития производительных сил и уровень доходов. На основе вертикальной классификации выделяются три группы

развивающихся стран. **ВЕРХНИЙ ЭШЕЛОН** - это страны, максимально приблизившиеся к индустриально развитым государствам. Сюда включены индустриально развитые страны, имеющие достаточно высокий уровень развития производительных сил, а также страны - экспортеры нефти с высоким уровнем дохода на душу населения. На эту группу стран к концу 70-х годов приходилось 62% совокупного ВВП развивающихся стран и почти 75% их экспорта.

СРЕДНИЙ ЭШЕЛОН. Это группа стран, которые к моменту получения независимости имели средний уровень ВВП на душу населения, невысокие, но устойчивые темпы экономического роста. Это позволило им в дальнейшем избежать резкой разбалансировки макроэкономических показателей и сравнительно легко перейти к трансформации хозяйственного механизма (конец 70-х - начало 80-х годов), т.е. экономическим реформам.

НИЖНИЙ ЭШЕЛОН включает развивающиеся страны с низким уровнем доходов и невысокими темпами экономического роста. Сюда относятся небольшие страны, в которых преобладает сельскохозяйственное производство. Подавляющее большинство этих стран после получения независимости избрали модель строительства на базе развитого государственного комплекса многоотраслевой экономики с высокоразвитой промышленностью и собственной научно-технической базой. Стояла цель построения воспроизводственного комплекса на национальной основе, создание импортозамещающего производства. Это потребовало огромных внешних заимствований, что сделало в дальнейшем долговой кризис в этих странах особенно тяжелым. Все они в конце 70-х - начале 80-х годов приступили к осуществлению адаптационных программ, разработанных экспертами МВФ и при его финансовой поддержке. Это - самая большая по численности группа развивающихся стран, включающая государства всех регионов: Чили, Гана, Марокко, Сенегал, Бангладеш и многие другие.

Все перечисленные критерии типологии развивающихся стран относятся к традиционным, т.е. возникшим сравнительно давно используемым многие годы в статистике и научных исследованиях. Практически все они широко применяются и в настоящее время.

Вместе с тем, во второй половине 90-х годов обозначились новые подходы к типологизации развивающихся стран. Особенность этих подходов заключается в том, что они «выстраивают» развивающиеся страны в соответствии с критериями и показателями их экономической активности, которые в условиях современных международных экономических отношений, а также с точки зрения

развития экономики данных стран признаны ключевыми. Новая типологизация развивающихся стран была разработана МВФ¹. Она включает следующие критерии.

ЭКСПОРТНЫЙ КРИТЕРИЙ Для большинства развивающихся стран экспортная выручка в период экономических реформ и особенно в послевоенный период (начиная с середины 90-х годов) стала основой развития рыночной экономики и решения проблем выплаты внешнего долга. Соответственно, экспорт, если исходить из его структуры и преобладающих товаров, позволяет судить о внешнеэкономических потенциях развивающихся стран. Данный критерий отражает и количественные, и качественные характеристики экспортных возможностей развивающихся стран.

Выдвижение данного показателя на роль классификатора развивающихся стран связано с той важной ролью, которая отводится ему в решении проблем внутренних инвестиций и в обеспечении устойчивого экономического роста.

По данному критерию развивающиеся страны делятся на следующие группы.

ЭКСПОРТЕРЫ ТОПЛИВА Сюда относятся не более 15 стран, в которых в совокупной экспортной выручке доля жидкого топлива превышает 50%. Среди стран данной группы Ангола, Алжир, Бахрейн, Конго, Иран, Ирак, Ливия, Нигерия, Оман, Катар, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия, Габон, Тринидад и Тобаго, Венесуэла.

СТРАНЫ, НЕ ЯВЛЯЮЩИЕСЯ ЭКСПОРТЕРАМИ ТОПЛИВА В этой группе более 100 государств, совокупный экспорт которых включает промышленные и сырьевые товары и услуги. Эта группа не однородна; в ней следующие четыре группы:

ЭКСПОРТЕРЫ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ Сюда относятся развивающиеся страны, в совокупном экспорте которых промышленные товары составляют 50% и более (Китай, Гонконг, Израиль, Южная Корея, Ливан, Сингапур, Тайвань)².

ЭКСПОРТЕРЫ СЫРЬЕВЫХ ТОВАРОВ В эту подгруппу входит более 40 стран, в которых в совокупном экспорте минеральное и сельскохозяйственное сырье составляет около половины (Аргентина, Афганистан, Боливия, Бурунди, Чад, Гана, Нигер, Сомали, Танзания и др.). Среди них можно выделить отдельно экспортеров сельскохозяйственного сырья и минерального сырья (к последним относятся Чили, Гвинея, Намибия, Нигер и др.).

¹ S. World Economic Outlook, May 1996, Wash., 1997, p. 106- 111.

² Имеется в виду период с 1988 по 1992 год.

ЭКСПОРТЕРЫ УСЛУГ И ПОЛУЧАТЕЛИ ЧАСТНЫХ

ПЕРЕВОДОВ Сюда входят более 30 стран, в которых доходы от

экспорта услуг и переводов работающих за границей граждан составляют более половины совокупных экспортных поступлений (Багамы, Барбадос, Кипр, Ямайка, Гаити, Непал, Панама, Йемен и др.)

СТРАНЫ С ДИВЕРСИФИЦИРОВАННЫМ ЭКСПОРТОМ.

В этой подгруппе около 30 развивающихся стран, в экспорте которых не преобладает на одна из перечисленных выше товарных групп (Бангладеш, Бразилия, Камерун, Колумбия, Индия, Мексика, Марокко, Мозамбик, Пакистан, Сирия, Таиланд, Турция и др.).

ВТОРЫМ НОВЫМ КРИТЕРИЕМ классификации развивающихся стран является валютно-финансовый. В его основе лежит сложная проблема - внешний долг развивающихся стран. В соответствии с данным критерием развивающиеся страны подразделяются на:

СТРАНЫ НЕТТО-КРЕДИТОРЫ. В этой группе семь государств, которые в международных экономических отношениях выступали как нетто-кредиторы. В эту подгруппу входят: Кувейт, Ливия, Оман, Катар, Саудовская Аравия, Тайвань, Объединенные Арабские Эмираты.

СТРАНЫ НЕТТО-ДОЛЖНИКИ. Здесь более 120 стран, весьма не однородных в соответствии с данным критерием. В основе их неоднородности - преобладающий тип кредитора, т.е. источник заимствования. Выделяются три группы:

СТРАНЫ-ЗАЕМЩИКИ НА РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ (более 20 стран). Будучи нетто-должниками, эти страны 2/3 своих непогашенных обязательств имеют перед частными кредиторами (Алжир, Аргентина, Багамы, Бразилия, Чили и др.).

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ЗАЕМЩИКИ (более 60 стран) Сюда входят развивающиеся страны, которые, являясь нетто-должниками, 2/3 своих обязательств имеют перед официальными кредиторами (Афганистан, Бангладеш, Камбоджа, Камерун, Гана, Эфиопия, Гренада, Гвинея и др.).

ДИВЕРСИФИЦИРОВАННЫЕ ЗАЕМЩИКИ. В эту подгруппу, включающую более 30 развивающихся стран, входят страны, имеющие и частные, и официальные кредиты.

В новых подходах к типологизации значится не утративший смысл и значение критерий диверсификации развивающихся стран по уровню ВВП на душу населения. Выделяются две группы государств по следующим критериям:

НЕБОЛЬШИЕ РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ С НИЗКИМИ ДОХОДАМИ. Уровень валового дохода на душу населения здесь не превышает 700 долларов. Это 50 стран, включая Бангладеш, Бенин, Бутан, Гвинею, Эфиопию, Судан, Танзанию и др.

НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫЕ ИЗ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН. Это - 40 государств как небольших, так и достаточно крупных: Афганистан, Мали, Мозамбик, Гвинея-Бисау, Гаити и др.

Рассмотренные новые подходы к типологизации развивающихся стран отмечает большая доля прагматизма. Они типологизированы таким образом, что позволяют международным экономическим и, в частности, валютно-финансовым организациям (в первую очередь МВФ) в наиболее приемлемых для них формах:

- дифференцировать направления и масштабы финансовых потоков в развивающиеся страны, особенно в форме помощи развитию;
- адаптировать программы экономических реформ к конкретным условиям выделенных групп стран;
- более точно прогнозировать условия стабильности международной финансовой системы;
- совершенствовать систему мероприятий по управлению внешним долгом развивающихся стран.

В 90-х годах ООН приняла новую модель - географическую и типологическую классификацию стран и регионов мира, в которой развивающиеся страны занимают важное место в соответствии с утвердившимися генеральными приоритетами и реалиями в мировой экономике и международных экономических отношениях.

Данная глобальная типологическая классификация, по которой ООН осуществляет свою официальную международную деятельность, имеет следующую структуру ¹:

1. Развитые страны с рыночной экономикой: страны Северной Америки, страны Южной и Западной Европы (за исключением Кипра, Мальты и бывшей Югославии), Австралия, Новая Зеландия, Япония.
2. Страны с переходной экономикой: Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Словакия, Чешская Республика, бывший СССР, куда входят Балтийские республики, СНГ и Грузия.

Составлено по ежегодному изданию ООН: «World Economic and Social Survey» (1992 - 1999), UN, NY.

3. Развивающиеся страны: страны Латинской Америки и Карибского бассейна, Африки, Азии и Тихого океана (за исключением Австралии, Новой Зеландии и Японии), Кипр, Мальта, бывшая Югославия. В ряде случаев КНР при проведении анализа указывается отдельно.
4. Страны Южной Азии, Юго-Восточной Азии и Восточной Азии (за исключением Китая, если не указано иное).
5. Страны Средиземноморья: Кипр, Мальта, Турция, бывшая Югославия.
6. Страны Западной Азии: Бахрейн, Израиль, Ирак, Иран (Исламская Республика), Йемен, Оман, Саудовская Аравия, Сирийская Арабская Республика.
7. Крупнейшие развитые страны с рыночной экономикой (или страны «большой семерки»): Германия, Италия, Канада, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, США, Франция, Япония.
8. Для целей конкретного анализа развивающиеся страны подразделяются на следующие группы:
 - а) страны с активным платежным балансом (или экспортеры энергоресурсов с активным платежным балансом): Бруней или Бруней Даруссалам, Ирак, Иран, Катар, Кувейт, Ливия, ОАЭ, Саудовская Аравия.
 - б) страны с пассивным платежным балансом (или страны - импортеры капитала), подразделяемые на следующие две подгруппы:
 1. прочие чистые экспортеры энергоресурсов (или экспортеры с пассивным платежным балансом): Алжир, Алгола, Бахрейн, Боливия, Венесуэла, Габон, Египет, Индонезия, Камерун, Конго, Малайзия, Мексика, Нигерия, Оман, Перу, САР, Тринидад и Тобаго, Тунис, Эквадор;
 2. чистые импортеры энергоресурсов: все остальные развивающиеся страны.

При всем многообразии типологических характеристик развивающихся стран эти критерии, тем не менее, не перманентны и могут видоизменяться в зависимости от прогрессивных или регрессивных тенденций в социально-экономическом и географическом положении государств Азии, Африки и Латинской Америки в мировом хозяйстве и в международных экономических отношениях.

Таким образом, очевидно, что новые критерии типологизации развивающихся стран тесно связаны с ключевыми экономическими

проблемами самих развивающихся стран, а также с их отношениями с другими странами мирового сообщества и с международными экономическими организациями.

Что касается отмеченных в начале статьи традиционных критериев типологизации развивающихся стран, то, как представляется, они не утратили своего значения и в наши дни. Статистические, научно-исследовательские центры и отдельные ученые широко пользуются ими при освещении или решении конкретных исследовательских проблем.